

Karla Nayanne Rodrigues Ochôa

São Paulo - Brésil

+55 62 99919-9424/ karla.ochoa-@hotmail.com / karlaochoafr@gmail.com

<https://www.linkedin.com/in/karla-ochôa>

FORMATION

- Diplôme en Relations Internationales – Université Catholique de Brasília - UCB.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

- **2013-2014 – Wizard**

Instructeur de Français et d'Anglais.

Activités principales :

- Assistance à la solution individuelle des étudiants.
- Expérience dans l'analyse de textes en langues étrangères.
- Expérience dans les évaluations d'apprentissage.
- Préparation des activités parascolaires.

- **2014-2016 – CONEX (Junior Entreprise de Relations Internationales de la Université Catholique de Brasília - UCB)**

Directeur de Projets

Activités principales :

- Responsable de la formation de l'équipe de consultants en projets de franchises internationales.
- Coordination de l'étude de marché, définition du pays choisi, définition du SH6 et analyse des démarches d'ouverture de franchise.
- Réalisation de la III Rencontre Nationale des Jeunes Entrepreneurs des Relations Internationales ENEJ-RI.
- Préparation du matériel pour le développement des membres (formations sur l'utilisation du SH6, formations sur les incoterms, matériaux sur les importations et exportations, utilisation de plateformes d'études de marché, formations sur Drawback).
- Participation au conseil en commerce extérieur (importation).

- **2016- 2018 - Confédération Nationale de l'Industrie - CNI**

Stagiaire des Négociations Internationales.

Activités principales :

- Support technique pour la préparation et la maintenance des bases de données statistiques.
- Assistance à la composition des études thématiques et à la consolidation des consultations avec le secteur privé, en charge de la mise à jour du système de négociation internationales.
- Assistance à l'équipe d'intelligence commerciale.
- Assistance aux événements de la Coalition Entrepreneurial Brésilienne (CEB) et du Forum des Entreprises Transnationales (FET).
- Engagement dans des projets thématiques.

- Surveillance des informations sur les négociations commerciales dans la presse et les médias spécialisés.
- Mise à jour des mailings, support dans l'élaboration des présentations sur le commerce international, la défense commerciale et les négociations internationales.
- Réalisation de recherches sur les sujets de négociation internationale.
- Assistance à la communication entre chambres de commerce, ambassades, associations, organisations internationales, entreprises et agences gouvernementales.
- Évaluation des processus politiques, économiques, sociaux, culturels et juridiques dans les pays et régions, identification et évaluation des conséquences des crises économiques et des conflits de guerre dans la communauté internationale.
- Développement de stratégies d'actions visant la coopération, l'intégration et les interactions des types les plus variés, dans le contexte international, en analysant les principaux traités et accords internationaux.

QUALIFICATIONS ET ACTIVITÉS COMPLÉMENTAIRES

- Lycée (ES) - Lycée Polyvalent Maréchal Lannes (2012-2013).
- Langue Française courante.
- Langue Anglaise courante.
- Langue Espagnole avancé.
- Langue Portugaise maternelle.
- Participation au Centre de Simulation des Négociations Internationales (NUCSI) de la Université Catholique de Brasília (août 2015 – mars 2016).
- Cours en ligne Excel essentiel (UDEMY – 2016).
- Cours Général de Commerce Extérieur (2015).
- Workshop sur les Relations Institutionnelles et Gouvernementales. (2015).
- Workshop de gestion de projets pour les jeunes entrepreneurs – EPM/ PMI-DF (2015).
- Cours de Négociations Internationales, organisé par la Confédération Nationale de l'Industrie (2016).
- Cours de Marketing International, organisé par la Confédération Nationale de l'Industrie (2016).
- IV Workshop RIUCB - Intelligence Politique Appliquée aux Relations Internationales (2017).